



## ΙΧΘΥΟΤΡΟΦΕΙΑ ΣΕΛΟΝΤΑ ΑΕΓΕ

### Ενοποιημένα Οικονομικά Μεγέθη για το έτος 2006

1. Ισχυρή ανάπτυξη πωλήσεων και καθαρής κερδοφορίας
2. Οι πρόσφατες εξαγορές έδωσαν ώθηση στις πωλήσεις γόνου και ψαριών
3. Η αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας δίνει ώθηση για περαιτέρω αύξηση των πωλήσεων
4. Ισχυρή κεφαλαιακή δομή

Οικονομικά Στοιχεία (€ χιλ.)	2006	%	2005
<b>Σύνολο Πωλήσεων</b>	<b>67.454</b>	52,39%	<b>44.265</b>
<b>EBITDA</b> Περιθώριο EBITDA	<b>13.672</b> 20,27%	75,78%	<b>7.778</b> 17,57%
<b>EBIT</b> Περιθώριο EBIT	<b>10.031</b> 14,87%	76,81%	<b>5.673</b> 12,82%
<b>ΚΠΦ</b> Περιθώριο ΚΠΦ	<b>8.473</b> 12,56%	53,55%	<b>5.518</b> 12,47%
<b>Φόροι</b>	<b>1.426</b>	-238,97%	<b>-1.026</b>
<b>ΚΜΦ</b> Περιθώριο ΚΜΦ	<b>7.047</b> 10,45%	56,89%	<b>4.492</b> 10,15%
<b>Δικαιώματα Μειοψηφίας</b>	<b>336</b>		<b>-145</b>
<b>ΚΜΦΜΔΜ</b> Περιθώριο ΚΜΦΜΔΜ	<b>6.711</b> 9,95%	44,73%	<b>4.637</b> 10,47%
<b>Κέρδη ανα Μετοχή</b>	<b>0,23</b>	44,73%	<b>0,16</b>

- Οι πωλήσεις και τα ΚΜΦΜΔΜ αυξήθηκαν κατά 52,39% and 44,73% αντίστοιχα κατά το 2006, καθώς οι τιμές των προϊόντων επηρέασαν θετικά τα αποτελέσματα της Εταιρίας. Η οικονομική κατάσταση του Ομίλου Σελόντα αντανάκλα την αποτελεσματική διαχείριση του κόστους ενάντια στον έντονο ανταγωνισμό που χαρακτηρίζει το κλάδο.
- Ο Όμιλος κατάφερε ένα ισχυρό εξαγωγικό προσανατολισμό κατά τη διάρκεια του έτους, καθώς τα έσοδα από τις διεθνείς δραστηριότητες κατέλαβαν το 65.01% των συνολικών πωλήσεων. Οι εξαγωγές έλαβαν τόπο κυρίως στις αγορές της Ευρώπης.

## **Οικονομικά Αποτελέσματα του Ομίλου Σελόντα.**

Κατά τη διάρκεια του 2006 οι ενοποιημένες πωλήσεις ανήλθαν σε € 67,45 million, παρουσιάζοντας αύξηση κατά 52,39% σε σχέση με το 2005. Τα κέρδη μετά φόρων και δικαιωμάτων μειοψηφίας (ΚΜΦΜΔΜ) ανήλθαν σε €6,71 εκ. από € 4,64 εκ. κατά το 2005. Ο Όμιλος Σελόντα κατάφερε μια ισχυρή αύξηση του περιθωρίου λειτουργικού κέρδους κατά το 2006. Συγκεκριμένα, η αύξηση της παραγωγής, οι ευνοϊκές συνθήκες στην αγορά αναφορικά με τις τιμές, αλλά και η συνεχόμενη μείωση του κόστους συνετέλεσαν στην αύξηση του περιθωρίου EBITDA κατά 20,27% το 2006 από 17,57% κατά το 2005.

### **1. Ενοποιημένη Ανάλυση ανά Κατηγορία Πωλήσεων**

Τα ψάρια παραγωγής του Ομίλου, ο γόνος αλλά και τα εμπορεύματα (ψάρια και γόνος) παρέμειναν οι κύριοι κλάδοι ανάπτυξης κατά το 2006. Η ενοποίηση της Interfish συνετέλεσε κατά 26% (€17,5 εκ.) στην αύξηση του κύκλου εργασιών, ενώ η διεύρυνση των πελατών (Ευρώπη, Αμερική) και του ανοίγματος νέων αγορών (Ανατολική Ευρώπη) κατά επίσης 26%. Τα ψάρια παραγωγής Ομίλου προσέφεραν € 47,69 εκ. στον ενοποιημένο τζίρο, παρουσιάζοντας αύξηση κατά 84,54% σε ετήσια βάση. Το ποσοστό επί των πωλήσεων ανέρχεται σε 70,71%. Παράλληλα, έσοδα από την παραγωγή γόνου αυξήθηκαν κατά 95,06%, συνεισφέροντας 16,79% στο συνολικό ενοποιημένο τζίρο.

#### **1.1 Ενοποιημένες Πωλήσεις ανά Κατηγορία Πωλήσεων**

<b>Ενοποιημένες Πωλήσεις (€ χιλ.)</b>	<b>2006</b>	<b>%</b>	<b>2005</b>
<b>Γόνος</b>	<b>11.326</b>	<b>95,06%</b>	<b>5.806</b>
% Πωλήσεων	16,79%		13,12%
<b>Ιχθείς Παραγωγής Ομίλου</b>	<b>47.697</b>	<b>84,54%</b>	<b>25.846</b>
% Πωλήσεων	70,71%		58,39%
<b>Εμπορεύματα ιχθείων και γόνων</b>	<b>6.180</b>	<b>-44,65%</b>	<b>11.165</b>
% Πωλήσεων	9,16%		25,22%
<b>Λοιπές Πωλήσεις</b>	<b>2.252</b>	<b>55,50%</b>	<b>1.448</b>
% Πωλήσεων	3,34%		3,27%
<b>Συνολικές Πωλήσεις</b>	<b>67.454</b>	<b>52,39%</b>	<b>44.265</b>

## 1.2 Ενοποιημένη Ανάλυση EBITDA ανά Κατηγορία Πωλήσεων

<b>EBITDA Ομίλου (€ χιλ.)</b>	<b>2006</b>	<b>%</b>	<b>2005</b>
<b>Γόνος</b>	<b>3.390</b>	<b>32,12%</b>	<b>2.565</b>
% EBITDA	24,79%		32,98%
Περιθώριο EBITDA	29,93%		44,18%
<b>Ιχθείς παραγωγής Ομίλου</b>	<b>8.176</b>	<b>93,10%</b>	<b>4.234</b>
% EBITDA	59,80%		54,44%
Περιθώριο EBITDA	17,14%		16,38%
<b>Εμπορεύματα ιχθείων και γόνων</b>	<b>1.672</b>	<b>90,37%</b>	<b>879</b>
% EBITDA	12,23%		11,29%
Περιθώριο EBITDA	27,06%		7,87%
<b>Λοιπές δραστηριότητες</b>	<b>434</b>	<b>334,40%</b>	<b>100</b>
% EBITDA	3,18%		1,29%
Περιθώριο EBITDA	19,29%		6,91%
<b>Συνολικό EBITDA</b>	<b>13.672</b>	<b>75,78%</b>	<b>7.778</b>
Περιθώριο EBITDA	20,27%		17,57%

Αναφορικά με το λειτουργικό κέρδος, οι κύριες κατηγορίες πωλήσεων του Ομίλου παρουσίασαν σημαντική ανάπτυξη το 2006. Η ενοποίηση της Interfish πρόσφερε 19% στην αύξηση του EBITDA, ενώ η οργανική παραγωγή και διάθεση των προϊόντων πρόσφερε 76%. Η μεγαλύτερη συνεισφορά σε επίπεδο EBITDA επιτεύχθηκε από τα **ιδιοπαραγώμενα ψάρια**. Συγκεκριμένα, το EBITDA από τα ιδιοπαραγώμενα ψάρια ανήλθε σε € 8,18 εκ. (+93,10% σε ετήσια βάση), ενώ τα αντίστοιχα έσοδα από τη παραγωγή γόνου ανήλθαν σε € 3,4 εκ. (+32,12% σε ετήσια βάση). Αν και δεύτερο σε συνεισφορά, η παραγωγή γόνου προσφέρει το υψηλότερο περιθώριο EBITDA δηλαδή 29,93% σε σχέση με 17,14% των ιδιοπαραγόμενων ψαριών.

### Σημαντική Σημείωση:

Τα κέρδη μετά φόρων και δικαιωμάτων του Ομίλου είναι αυξημένα κατά 45% αποτέλεσμα της πραγματικής απόδοσης του Ομίλου, με την Interfish να συμμετέχει μόνο με το 3,42% του συνόλου των κερδών.

## 2 Ανάλυση ανά γεωγραφική Περιοχή

Ο Όμιλος Σελόντα παρουσίασε μια ιδιαίτερα αυξημένη εξαγωγική δραστηριότητα κατά το 2006, με το 65,01% του ενοποιημένου τζίρου να προέρχεται από τις διεθνείς δραστηριότητες και κυρίως των αγορών της Ιταλίας, Ισπανίας, Γαλλίας και της Αγγλίας. Είναι σημαντικό να σημειώσουμε ότι μόνο το 18,5% του ψαριού πωλείται στην Ελλάδα και το υπόλοιπο 81,5% διοχετεύεται στις διεθνείς αγορές.

### 2.1 Ενοποιημένη Ανάλυση Πωλήσεων ανά Γεωγραφική Αγορά

Ενοποιημένες Πωλήσεις (€ χιλ.)	2006	%	2005
<b>Ελλάδα</b>	<b>23.600</b>	72,45%	<b>13.686</b>
% Πωλήσεων	34,99%		30,92%
<b>Ευρώπη</b>	<b>41.723</b>	43,00%	<b>29.178</b>
<b>Λοιπές Χώρες</b>	<b>2.131</b>	52,01%	<b>1.402</b>
<b>Εξαγωγές</b>	<b>43.854</b>	43,41%	<b>30.580</b>
% Πωλήσεων	65,01%		69,08%
<b>Συνολικές Πωλήσεις</b>	<b>67.454</b>	52,39%	<b>44.265</b>

Συγκεκριμένα, η Ελληνική αγορά παρουσίασε αύξηση κατά 72,45%, με τα έσοδα να ανέρχονται σε € 23,6 εκ. κατά το 2006, εκπροσωπώντας το 34,99% των συνολικών εσόδων. Οι εξαγωγές αυξήθηκαν κατά 43,41% στα € 43,85 εκ. από τα οποία € 41,72 εκ. ήρθαν από την Ευρωπαϊκή αγορά.

### 2.2 Ενοποιημένη Ανάλυση EBITDA ανά Γεωγραφική Αγορά

EBITDA Ομίλου (€ χιλ.)	2006	%	2005
<b>Ελλάδα</b>	<b>5.227</b>	54,02%	<b>3.394</b>
% EBITDA	38,23%		43,64%
Περιθώριο EBITDA	22,15%		24,80%
<b>Ευρώπη</b>	<b>7.953</b>	92,63%	<b>4.129</b>
<b>Λοιπές Χώρες</b>	<b>492</b>	92,64%	<b>256</b>
<b>Εξαγωγές</b>	<b>8.445</b>	92,63%	<b>4.384</b>
% EBITDA	61,77%		56,36%
Περιθώριο EBITDA	19,26%		14,34%
<b>Συνολικό EBITDA</b>	<b>13.672</b>	75,78%	<b>7.778</b>
Περιθώριο EBITDA	<b>20,27%</b>		<b>17,57%</b>

Αναφορικά με την ανάλυση EBITDA ανά γεωγραφική περιοχή, οι διεθνείς αγορές παρουσίασαν τη μεγαλύτερη συνεισφορά στο σύνολο. Συγκεκριμένα, η λειτουργική κερδοφορία στην Ελλάδα ανήλθε στα € 5,2 εκ. από € 3,4 εκ., ενώ σημείωσε το μεγαλύτερο περιθώριο λειτουργικού κέρδους (22,15%) σε σχέση με τις Διεθνείς αγορές (19,26%). Οι Διεθνείς αγορές παρουσίασαν τη μεγαλύτερη αύξηση πωλήσεων σε ετήσια βάση, σχεδόν 93%, ενώ η συνολική αύξηση του περιθωρίου κέρδους ανήλθε σε 75,78%.

## Ισολιγισμός

(€ χιλ.)	2006	%	2005
<b>Ενεργητικό</b>			
Μακρ/σμα Βιολογικά Πάγια	25.113	25,17%	20.064
Ενσώματα Πάγια	55.060	40,51%	39.187
Ασώματα Πάγια	768	30,60%	588
Επενδύσεις	5.501	81,00%	3.039
Λοιπές Παγιοποιήσεις	197	40,74%	140
Αναβαλλόμενοι Φόροι	409	-23,85%	537
<b>Σύνολο Παγίου Ενεργητικού</b>	<b>87.048</b>	<b>36,96%</b>	<b>63.555</b>
Άλλα Αποθέματα	1.451	11,71%	1.299
Βραχυ/σμα Βιολογικά Πάγια	54.957	52,63%	36.007
Απαιτήσεις από Πελάτες	24.710	-0,13%	24.741
Λοιπές Απαιτήσεις	10.692	98,58%	5.384
Χρεόγραφα	822	-4,20%	858
Μετρητά & Ισοδύναμα Μετρητών	13.693	11,31%	12.302
Κυκλοφορούν Ενεργητικό	106.325	31,93%	80.591
<b>Σύνολο Ενεργητικού</b>	<b>193.372</b>	<b>34,15%</b>	<b>144.146</b>
<b>Παθητικό</b>			
Μακροπρόθεσμος Τραπεζικός Δανεισμός	24.321	24,18%	19.586
Αναβαλλόμενες Φορολογικές Υποχρεώσεις	8.988	19,66%	7.511
Προβλέψεις	8.063	113,53%	3.776
<b>Σύνολο Μακροπρόθεσμων Υποχρεώσεων</b>	<b>41.372</b>	<b>34,01%</b>	<b>30.873</b>
Πιστωτές	34.418	71,30%	20.092
Βραχυπρόθεσμος Τραπεζικός Δανεισμός	34.939	71,87%	20.329
Άλλες Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	5.684	30,12%	4.368
<b>Σύνολο Βραχυπρόθεσμων Υποχρεώσεων</b>	<b>75.040</b>	<b>67,54%</b>	<b>44.789</b>
Μετοχικό Κεφάλαιο	29.282	0,00%	29.282
Υπέρ το άρτιο	17.174	0,00%	17.174
Αποθεματικά	11.413	0,84%	11.317
Κέρδη εις Νέον	7.730	139,18%	3.232
Δικαιώματα Μειοψηφίας	11.362	51,91%	7.480
Καθαρή Θέση	76.959	12,38%	68.484
<b>Σύνολο Παθητικού</b>	<b>193.372</b>	<b>34,15%</b>	<b>144.146</b>

Ο Όμιλος βρίσκεται σε φάση υλοποίησης του επενδυτικού του πλάνου και ανάπτυξης της υποδομής των παραγωγικών του εγκαταστάσεων καθώς στοχεύει σε περαιτέρω αύξηση της παραγωγικής του δυναμικότητας ιδιαίτερα μετά την πρόσφατη εξαγορά και συγχώνευση των Interfish και Koronis. Σαν αποτέλεσμα, στο τέλος του 2006, τα ενσώματα πάγια ανήλθαν σε € 55,1 εκ. από € 39,18 εκ. στο τέλος του 2005.

Τα μακροπρόθεσμα βιολογικά πάγια ανήλθαν σε € 25,1 εκ. το 2006 από € 20 εκ. το 2005, αυξημένα κατά 25,1%. Τα μετρητά και ισοδύναμα μετρητών τα οποία ανήλθαν σε € 13,7 εκ. στο τέλος του 2006 είναι αυξημένα κατά 11,3% από το 2005. Η ισχυρή αυτή θέση σε μετρητά και ισοδύναμα εξυπηρετεί επίσης τους στόχους της διοίκησης έναντι της επέκτασης των διεθνών δραστηριοτήτων, της ενίσχυσης της δυναμικότητας μέσω εξαγορών και της ανάπτυξης της κερδοφορίας.

Ο Όμιλος Σελόντα κατέχει μερίδιο περίπου 19% στην Ελλάδα, ενώ ο στόχος της διοίκησης είναι το μερίδιο να ανέλθει σε 30% κατά την περίοδο 2006-2007, αλλά και το 50% της Ευρωπαϊκής παραγωγής το 2008. Η ανάπτυξη θα προέλθει από εξαγορές και συνεργασίες στην Ελλάδα, Τουρκία και Ισπανία.

Η καθαρή θέση του ομίλου ανήλθε σε € 77 εκ. το 2006, με το συνολικό τραπεζικό δανεισμό να ανέρχεται σε € 59,2 εκ., διαμορφώνοντας ένα σχετικά μετριοπαθή δείκτη μόχλευσης.

### Ενοποιημένες Λειτουργικές Ταμειακές Ροές – Like to Like

Οι ενοποιημένες λειτουργικές ταμειακές ροές κατά το 2006 σε συγκρίσιμη βάση ανήλθαν σε €10,3 εκ. από €-605 χιλ. μετά την ενσωμάτωση των δεδομένων του Ομίλου για το 2005 με τα μεγέθη των εταιριών που ενοποιήθηκαν για πρώτη φορά το 2006 (Interfish, Πάρκο Πέρδικα και Βίλλα Πρεσιέ).

<b>Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>	<b>Ο ΟΜΙΛΟΣ</b>	
	<b>1/1 - 31/12/2006</b>	<b>1/1-31/12/2005</b>
<b>Κέρδη Περιόδου</b>	6.710.912,50	4.636.750,60
<b>Προσαρμογές για:</b>		
Φόρο	1.426.006,82	770.008,08
Αποσβέσεις	3.644.117,23	2.104.758,18
Απομειώσεις παγίων	724.551,73	0,00
Αποτελέσματα(έσοδα,έξοδα,κέρδη και ζημιές) επενδυτικής δραστηριότητας	-373.710,27	-220.740,60
Χρεωστικοί τόκοι και συναφή έξοδα	3.440.750,25	1.479.018,69
Αποσβέσεις επιχορηγήσεων - Παραχωρηθέντων Δικαιωμάτων	0,00	-550.843,65
Μερίδιο αποτελέσματος σε συνδεδεμένες εταιρίες	0,00	-1.637.940,23
<u>Μεταβολές Βιολογικών περιουσιακών στοιχείων</u>	-9.159.884,79	-1.845.169,59
<b>Προσαρμογές για μεταβολές Κεφαλαίου κίνησης που σχετίζονται με τις λειτουργικές δραστηριότητες</b>		
Αύξηση/ (μείωση) αποθεμάτων	1.158.118,12	-597.144,89
Αύξηση/ (μείωση) απαιτήσεων	2.753.526,53	-19.774.509,80
Αύξηση/ (μείωση) λοιπών λογαριασμών κυκλοφορούντος ενεργητικού	243.080,03	-52.738,72
Αύξηση/ (μείωση) υποχρεώσεων	4.608.783,46	16.075.906,57
<b>Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>	<b>15.176.251,61</b>	<b>387.354,64</b>
Καταβληθέντες τόκοι	-3.440.750,25	-1.479.018,69
Καταβληθείς φόρος εισοδήματος	-1.426.006,82	-960.119,99
<b>Καθαρές ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες</b>	<b>10.309.494,54</b>	<b>-2.051.784,04</b>

### Προβλέψεις Διοίκησης

Η Διοίκηση αναμένει οι ενοποιημένες πωλήσεις κατά το 2007 να ανέρθουν στα €93 εκ. και τα ΚΜΦΜΔΜ να φτάσουν τα €10,7 εκ.. Σε κάθε περίπτωση, υπάρχει το ενδεχόμενο αναθεώρησης των αποτελεσμάτων και η εταιρεία θα ενημερώσει έγκαιρα τον επενδυτικό κοινό.

Τέλος, ο Όμιλος ανέλαβε τον σχεδιασμό και την υλοποίηση μονάδας ιχθυοκαλλιέργειας στη Σαουδική Αραβία, αξίας €100 εκ., με στρατηγικό σύμμαχο (10%) την **Jazan Development Company (Gazadco)**.

## Στρατηγικές Προτεραιότητες

Οι στρατηγικοί πυλώνες ανάπτυξης είναι οι εξής:

- Αύξηση Πωλήσεων
- Εκσυγχρονισμός Εγκαταστάσεων
- Περιορισμός του κόστους παραγωγής
- Διατήρηση της ποιότητας στα ίδια υψηλά επίπεδα

## APPENDIX 1

### Οικονομικά Αποτελέσματα Εταιρίας - 2006

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ	ΕΤΑΙΡΕΙΑ			Like to like ΕΤΑΙΡΕΙΑ		
	2006	2005	%	2006	2005	%
<b>Κύκλος Εργασιών</b>	<b>51.231.573,14</b>	<b>36.614.846,66</b>	<b>39,92%</b>	<b>51.231.573,14</b>	<b>42.667.328,33</b>	<b>20,07%</b>
Κέρδη Ζημιές από μεταβολές στην Εύλογη Αξία των Βιολογικών περιουσιακών στοιχείων 31/12/2006	41.332.775,04	38.526.230,08	7,28%	41.332.775,04	36.972.634,82	11,79%
Μικτά Κέρδη από λοιπές πωλήσεις	1.017.345,82	633.764,28	60,52%	1.017.345,82	641.159,96	58,67%
	Περιθώριο 7,74%	10,66%		7,74%	10,77%	
Κέρδη (Ζημιές) προ φόρων χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων και αποσβέσεων (EBITDA)	9.889.479,89	11.791.606,58	-16,13%	9.889.479,89	7.923.066,57	24,82%
	Περιθώριο 19,30%	32,20%		19,30%	18,57%	
Κέρδη (Ζημιές) προ φόρων χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT)	7.883.708,05	10.059.436,06	-21,63%	7.883.708,05	6.065.797,03	29,97%
	Περιθώριο 15,39%	27,47%		15,39%	14,22%	
Κέρδη (Ζημιές) προ φόρων σύνολο(EBT)	6.057.760,16	9.655.116,96	-37,26%	6.057.760,16	5.532.287,44	9,50%
	Περιθώριο 11,82%	26,37%		11,82%	12,97%	
Πλέον/Μείον: Φόροι	-1.141.618,96	-2.389.436,33	-52,22%	-1.141.618,96	-2.389.436,33	-52,22%
<b>Κέρδη (Ζημιές) μετά από φόρους και δικαιωμάτων(ΕΑΤΑΜ)</b>	<b>4.916.141,20</b>	<b>7.265.680,63</b>	<b>-32,34%</b>	<b>4.916.141,20</b>	<b>3.142.851,11</b>	<b>56,42%</b>
	Περιθώριο 9,60%	19,84%		9,60%	7,37%	
<b>Κέρδη ανά μετοχή</b>	<b>0,17</b>	<b>0,25</b>	<b>-32,00%</b>	<b>0,17</b>	<b>0,11</b>	<b>54,55%</b>

Ο τζίρος της Εταιρίας αυξήθηκε κατά 40% κατά το 2006 αλλά μειώθηκαν κατά 32% τα ΚΜΦΔΜ. Οι αποκλίσεις οφείλονται για την εταιρία στην αλλαγή διαδικασίας πώλησης από τον 08/2005, όπου η Σελόντα πλέον άμεσα ανέλαβε την πώληση των προϊόντων της και όχι μέσω της κατά 100% θυγατρικής της Eurofish Hellas - Ασάρτη ΑΕ. Αυτό είχε ως αποτέλεσμα την πώληση των προϊόντων της σε τελικές τιμές και όχι exfarm όπως γινόταν για την εταιρία μέχρι τον 08/2005. Με τη διαφορά στη διαδικασία πώλησης για την εταιρία, το 2006 έχουν ενσωματωθεί τα έξοδα προώθησης και διάθεσης των πωλήσεων άμεσα στη μητρική, ενώ στην προηγούμενη χρήση παρουσιαζόταν στον Όμιλο και έτσι έχουμε αύξηση σε όλα τα μεγέθη των δαπανών. Από τη σύγκριση αυτή προκύπτει ότι έχουμε αύξηση του **EBITDA κατά 27%** (αντί -16,14%), του EBIT κατά 30% (αντί -21,62%) και αύξηση του ΚΠΦ κατά 9,50% (αντί -37,26%).